



Finansira Evropska unija

PRAVILNIK

za odabir korisnika i način pružanja podrške za početak i razvoj poslovanja

U OKVIRU EU4BUSINESS PROJEKTA

„Podrška uspostavljanju i razvoju preduzeća kroz uspostavljanje novog mehanizma podrške za osnivanje i razvoj firmi za lica mlađa od 30 godina“



Finansira Evropska unija

Sadržaj pravilnika:

1. Predmet pravilnika
2. Cilj poziva
3. Ciljna grupa korisnika programa podrške
4. Opis podrške
5. Kriteriji za odabir Komisije za procjenu poslovnih ideja
6. Klauzula o tajnosti podataka
7. Klauzula o sprečavanju sukoba interesa
8. Kriteriji za odabir poslovnih ideja i poslovnih planova
9. Pritužbe
10. Vremenski tok
11. Način promocije poziva
12. Način prijavljivanja
13. Promocija odabranih kandidata
14. Rad sa odabranim nosiocima poslovnih ideja
15. Dugoročna uključenost članova partnerstva u razvoj podržanih biznisa
16. Ključne osobe za provođenje procesa podrške
17. Dodaci:
 - A. Izjava o čuvanju tajnosti podataka
 - B. Odluka o imenovanju članova komisije za procjenu poslovnih ideja
 - C. Javni poziv i prijavni formular za poslovne ideje
 - D. Obrazac za vrednovanje poslovnih ideja
 - E. Odluka o odabiru poslovnih ideja
 - F. Obrazac za vrednovanje poslovnih planova
 - G. Odluka o vrednovanju poslovnih planova



Finansira Evropska unija



1. Predmet pravilnika

Ovim pravilnikom se reguliše način procjene i odabira poslovnih ideja i planova kandidata sa teritorije grada Banja Luka, a u okviru projekta Podrška za pokretanje Startup-a iz oblasti IT-a, koji partnerstvo realizuje uz podršku Međunarodne organizacije rada i Evropske unije.

2. Cilj poziva

Partnerstvo će oglasiti poziv za osobe zainteresovane da se bave samostalnom djelatnošću, putem registracije vlastitog biznisa u cilju daljeg razvoja preduzetništva u lokalnoj zajednici i poboljšanja inkluzivne preduzetničke strukture na teritoriji grada Banja Luka.

3. Ciljna grupa korisnika programa podrške

Pravo na učešće u programu podrške razvoja poslovnih ideja i biznisa, imaju punoljetne osobe koje žele registrirati biznis na teritoriji grada Banja Luka.

Uslovi za prijavu

Glavni cilj projekta "Podrška za pokretanje STARTUP-a iz oblasti IT-a" je doprinijeti povećanju zapošljivosti među mladima jačanjem preduzetničkih kompetencija i stvaranje uslova za njihovo samozapošljavanje. Projektom je planirano organizovanje obuka iz preduzetništva za 100 kandidata, koji će izraditi poslovne planove za svoje ideje i iste moći da kandiduju za finansijsku i nefinansijsku podršku, čime se stvaraju uslovi za povećanje broja novih preduzetnika i novih radnih mjesta.

Ciljna grupa - Ovaj javni poziv je otvoren za prijave:

- **Fizičkim licima starosti od 18 do 35 godina**

Uslovi za učešće:

- Da imate poslovnu ideju koju želite da pokrenete iz oblasti informacionih tehnologija i digitalnih i kreativnih industrija koje imaju primjenu u IT.



Finansira Evropska unija

- Da registrijete vlastito MMSPP (Mikro, malo ili srednje preduzeće ili preduzetnik) na teritoriji grada Banja Luka

Očekivani rezultati

1. Učesniči/e projekta će unaprijediti svoja znanja i vještine o fazama poslovnog planiranja, marketinga i potrebnih preduzetničkih vještina.
2. Nakon procjene izrađenih poslovnih planova, planirano je da se uspostavi 20 startup-a kojima će se pružiti finansijska i nefinansijska podrška (grant sredstva, mentoring i obuke).

Prednost za sudjelovanje u procesu pružanja podrške razvoju poslovne ideje i biznisa, imaće:

- Nezaposlene žene,
- Mlade nezaposlene osobe do 35 godina
- Nezaposlene osobe sa invaliditetom
- Pripadnici nacionalnih manjina

Poželjno je da kandidati imaju:

- Visok nivo motivacije za pokretanje samostalnog biznisa
- Određeni obim vlastitih sredstava za poslovanje
- Obrazovanje za iste ili slične poslove
- Radno iskustvo na istim ili sličnim poslovima
- Sposobnost analitičkog razmišljanja i definisanja jasne poslovne ideje

4. Opis podrške

Osobe zainteresovane za razvoj poslovne ideje i pokretanje vlastitog biznisa, mogu se prijaviti putem namjenski dizajniranog Obrasca za sudjelovanje u programu, do datuma definisanim u javnom pozivu. Program podrške za ukupno 100 kandidata biće realizovan etapno, po grupama, na način da će se birati 5 grupa po 20 polaznika koji će prolaziti obuke. Nakon svake grupe birače se po 4 najbolje ideje. Svi učesnici prethodnih grupa ostaju kandidati za dalju selekciju. Kandidati, čija prijava bude prihvaćena od strane partnerstva, odnosno Komisije za procjenu poslovnih ideja,



Finansira Evropska unija

Ovako kreirana podrška osigurava dugoročan razvoj najboljih poslovnih planova i smanjuje rizik od stagnacije u poslovanju, odnosno potencijalnog zatvaranja malog biznisa.

Finansijsku i savjetodavnu podršku pružaju članovi partnerstva, odnosno treneri za provođenje MOR-ovih paketa „Pokreni svoj biznis“ i „Unaprijedi svoj biznis“, Klub žena preduzetnica Republike Srpske i mentori sa Elektrotehničkog fakulteta Banja Luka.

5. Kriteriji za odabir Komisije za procjenu poslovnih ideja

Predstavnici partnerstva koje realizuje projekat u okviru kojeg se raspisuje javni poziv za kandidate, obučeni treneri za MOR-ov paket SIYB i istaknuti profesionalci iz zajednice su članovi Komisije za odabir poslovnih ideja. Članovi Komisije trebaju imati znanje i iskustvo u podršci razvoju malih biznisa, znanje o socio-ekonomskim prilikama na lokalnom nivou i otvorenu volju da svojim nepristrasnim djelovanjem doprinesu razvoju najboljih poslovnih ideja, koje u konačnici mogu doprinijeti unaprjeđenju inkluzivnog preduzetništva u zajednici. Svi članovi Komisije moraju potpisati Izjavu o tajnosti podataka kao i Izjavu o sprečavanju sukoba interesa, koje su sastavni dio ovog pravilnika. Podrazumijeva se da će se imena članova Komisije držati tajnim te da će biti navedena samo u procesu izvještavanja MOR-a.

6. Klauzula o tajnosti podataka

Svi članovi partnerstva, osobe uključene u proces vrednovanja poslovnih ideja, a naknadno i poslovnim planova, moraju se pridržavati visokih profesionalnih i etičkih standarda, tretirajući pri tome sve informacije kao poslovnu tajnu. Neposredno prije stavljanja na uvid aplikacija zainteresovanih kandidata, svi članovi Komisije za procjenu poslovnih ideja, moraju potpisati Izjavu o tajnosti podataka kao i Izjavu o sprečavanju sukoba interesa, koje su sastavni dio ovog Pravilnika. Članovi Komisije ne smiju dijeliti informacije o procesu ocjenjivanja trećim stranama a njihova imena će biti dostavljena isključivo donatoru u svrhu izvještavanja. U skladu sa odredbama Zakona o zaštiti ličnih podataka BIH, lični podaci kandidata biće korišteni isključivo u svrhu učestvovanja u programu.



Finansira Evropska unija

dobiće priliku da učestvuju u programu „Pokreni svoj posao“, u okviru kojeg će steći znanja neophodna za razradu poslovne ideje i kompletiranje poslovnog plana. Obuka će trajati minimalno 2 sedmice a troškove učestvovanja će snositi organizatori.

Komisija za procjenu će odabrati ukupno 20 poslovnih planova koji će dobiti finansijsku i savjetodavnu podršku za osnivanje i razvoj biznisa (Unaprijedi svoj posao).

Finansijska podrška za pojedinačni poslovni poduhvat će biti u iznosu do 10.750 KM, u zavisnosti od složenosti poslovne ideje. Sredstva se mogu iskoristiti za sufinansiranje troškova registracija biznisa i doprinosa (max 30%) te za nabavku osnovnih sredstava za rad (max 70%). Sredstva su nepovratna uz uslov da se u cijelosti koriste za razvoj registrovanog biznisa.

Savjetodavna podrška će u prvoj fazi biti omogućena za max 100 kandidata, koji su na bazi vlastitih poslovnih ideja, odabrani sa sudjelovanju u programu podrške pod nazivom „Pokreni svoj biznis“. Tokom dvije sedmice, kandidati će imati priliku da usvoje nova znanja za razvoj poslovne ideje i objedinjavanje poslovnog plana:

- Plan poslovanja
- Konsolidovanje poslovne ideje
- Marketing plan
- Zapošljavanje
- Organizacija i upravljanje
- Nabavka
- Utvrđivanje troškova proizvoda i usluga
- Finansijsko planiranje
- Početni kapital
- Dorada poslovnog plana

Drugi nivo savjetodavne podrške biće omogućen za 20 kandidata, autora najbolje ocijenjenih poslovnih planova. Ovaj paket podrške podrazumijeva kontinuiranu saradnju sa kandidatima i savjete prilikom registracije i daljeg razvoja biznisa.



Finansira Evropska unija



7. Klauzula o sprečavanju sukoba interesa

Članovi Komisije za procjenu poslovnih ideja ne mogu ocjenjivati kandidate sa kojima su u bliskoj, ličnoj vezi kao što su članovi porodice (bračni drug ili partner, roditelj, dijete, unuk/a). Dodatno, članovi Komisije se ne mogu izjašnjavati o poslovnoj ideji od koje imaju posrednu ili neposrednu materijalnu korist i interes. U slučaju postojanja ovakvih veza, član Komisije je dužan izvjestiti ostale o mogućem sukobu interesa te tražiti izuzeće u procesu. Komisija je dužna upotpuniti broj članova kako bi objektivno sagledali poslovnu ideju u skladu sa kriterijima.

8. Kriteriji za vrednovanje poslovnih ideja

Članovi partnerstva su usaglasili kriterije za odabir poslovnih ideja, odnosno poslovnih planova kao jedinu mjerodavnu osnovu za ocjenjivanja prijedloga podnesenih od strane zainteresovanih kandidata. Pristigle prijave će ocjenjivati Komisija za procjenu poslovnih ideja, služeći se navedenom šemom.

Administrativni kriteriji	
Prijava kandidata je dostavljena u predviđenom roku	<input type="checkbox"/> Da <input type="checkbox"/> Ne
Prijava je dostavljena na predviđenom obrascu	<input type="checkbox"/> Da <input type="checkbox"/> Ne
Podnositelj ne traži podršku za postojeći registrirani posao	<input type="checkbox"/> Da <input type="checkbox"/> Ne
Podnositelj je osoba do 35 godina starosti	<input type="checkbox"/> Da <input type="checkbox"/> Ne

Ostali kriteriji				
Kriterij	5 bodova	3 boda	Ocjena	Max
Kandidat, nosilac poslovne ideje	<p>Kandidat je:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Nezaposlena žena – Nezaposlena osoba do 35 godina – Nezaposlena osoba sa invaliditetom – Pripadnik nacionalne manjine 	Ostali		5
Obrazovanje kandidata	Obrazovan/a za iste ili slične poslove	Posjeduje neformalno obrazovanje o	5	



Finansira Evropska unija

		<i>predmetnoj poslovnoj ideji</i>		
<i>Radno iskustvo kandidata</i>	<i>Posjeduje radno iskustvo na istim ili sličnim poslovima</i>	<i>Izražava određeni stepen iskustva koji može biti koristan u razvoju predmetnog posla</i>		5
<i>Analitični pristup</i>	<i>Kandidat ispoljava analitičnost u definisanju poslovne ideje, koja je jasna i jezgrovito prezentovana.</i>	<i>Poslovna ideja je jasna ali prikaz generalno ukazuje na mogućnost poboljšanja analitičkih sposobnosti kandidata.</i>		5
<i>Motivacija</i>	<i>Kandidat navodi argumente koji ukazuju na visok nivo motivisanosti.</i>	<i>Kandidat ne pokazuje visok nivo motivisanosti ali postoji želja za samostalnim poslovnim djelovanjem</i>		5
<i>Ulaganje</i>	<i>Kandidat navodi mogućnost ulaganja vlastitih sredstva ili korišćenja vlastite opreme/prostora u cilju realizacije poslovne ideje</i>	<i>Kandidat ne navodi da je spreman da uloži vlastita sredstva ali pokazuje volju da to uradi ukoliko se situacija promjeni</i>		5
<i>Ukupno</i>				30

Kriteriji za vrednovanje poslovnog plana

Nakon što su kandidati sudjelovali u obuci „Pokreni svoj posao“, te na osnovu usvojenog znanja, pripremili poslovni plan, slijedi drugi krug procjene ideje. Komisija za procjenu poslovnih ideja,



Finansira Evropska unija

koja je već vrednovala kandidate u prvom krugu, ovaj put treba sagledati širi aspekt poslovnog poduhvata. U tom cilju, formira se nova tabela sa ocjenama.

Kriteriji	5 bodova	3 boda	Ocjena	Max
Kvalitet poslovnog plana	<i>Poslovni plan je jasno formulisan, solidan i uvjerljiv prikaz poslovnog poduhvata.</i>	<i>Poslovni plan je nedovoljno uvjerljiv ali ukazuje na mogućnosti razvoja poslovne ideje.</i>		5
	<i>Poslovni plan sadrži sve neophodne naslove i analitički sadržaj za svaki od ključnih aspekata razvoja poslovne ideje.</i>	<i>Poslovni plan ne sadrži sve ključne naslove ili ako sadrži, analitički prikaz sadržaja nije adekvatan.</i>		5
	<i>Jasno su precizirani proizvodi/usluge koje se će prodavati i potreba na tržištu.</i>	<i>Nije dovoljno jasan opis proizvoda/usluga koje se će prodavati. Potrebe na tržištu su nejasne.</i>		5
Marketing	<i>Konkurenti su jasno identifikovani i strategija za tržišno pozicioniranje je adekvatno formulisana (segmentacija tržišta).</i>	<i>Konkurenti su nedovoljno jasni i shodno tome, strategija ukazuje na propuste.</i>		5
	<i>Jasno su definisati kupci proizvoda/usluga iz poslovnog plana.</i>	<i>Kupci nisu dovoljno jasno elaborirani.</i>		5
	<i>Marketing plan i opis kako će se proizvod/usluga prodavati je ubjedljiv i očekivana prodaja proizvoda/usluga je realna (obim prodaje)?</i>	<i>Očekivana prodaja proizvoda/usluga je nedovoljno jasno opisana, nerealna u odnosu na potrebe tržišta i marketing plan ukazuje na propuste.</i>		5
	<i>Marketing plan sadrži 7P analizu (opis proizvoda/usluge, cijenu, mesta prodaje, ljude,</i>	<i>Marketing plan nije potpun ali sadrži nedovoljno informacija za razumijevanje.</i>		5



Finansira Evropska unija

	<i>promociju, proces, fizičke dokaze)</i>			
<i>Radnici</i>	<i>Potrebe za zapošljavanjem su jasno predstavljene, logične a plan nagovještava puno poštivanje pravnih zahtjeva i osiguranje uslova dostojanstvenog rada.</i>	<i>Oslikane potrebe za zapošljavanjem su nerealne i nema dovoljno podataka o načinu zadovoljavanja pravnih obaveza.</i>		5
	<i>Specifikacija poslova i potrebna stručnost radnika je jasno opisana i dovoljno ilustruje potrebe za uspješno poslovanje.</i>	<i>Opis poslova potrebnih radnika je nepotpun i postoji rizik da se plan ne ostvari.</i>		5
	<i>Troškovi rada su jasno prezentirani i uračunati u finansijski plan poslovanja.</i>	<i>Troškovi rada su nepotpuni.</i>		5
<i>Organizacija i upravljanje</i>	<i>Jasno je definisan oblik poslovnog djelovanja (samostalni preduzetnik, ortakluk, zadruga ili društvo sa ograničenom odgovornošću)</i>	<i>Nije jasno definisan oblik poslovnog djelovanja ali postoje naznake.</i>		5
<i>Nabavke</i>	<i>Nabavka potrebne opreme, sirovina ili gotovih proizvoda je jasno prezentirana u poslovnom planu i troškovi su uračunati u finansijsku projekciju poslovanja.</i>	<i>Podaci o potrebnoj opremi, sirovinama ili gotovim proizvodima su limitirani i nejasan je uticaj na ukupne troškove poslovanja.</i>		5
<i>„Ozelenjavanje“</i>	<i>Poslovni plan sadrži aspekt uticaja na okoliš i osigurava dokaze o pozitivnom odnosu prema okolišu.</i>	<i>Poslovni plan nije adekvatno adresirao potrebu očuvanja okoliša.</i>		5
<i>Finansijsko planiranje</i>	<i>Procjena fiksnih i varijabilnih troškova proizvoda/usluga je sastavni dio plan novčanih tokova. Projekcije su vjerodostojne i postoji visoka vjerovatnoća za sprovođenje.</i>	<i>Nedostaju određene projekcije u planu novčanih tokova. Ne može se utvrditi vjerovatnost sprovođenja.</i>		5
	<i>Vremenski period za realizaciju određenih etapa</i>	<i>Vremenski plan za realizaciju određenih</i>		5



Finansira Evropska unija

	<i>poslovanja je logičan i sprovodiv.</i>	<i>poslovnih etapa je teško sprovodiv.</i>		
	<i>Kapitalna ulaganja su jasno definisana.</i>	<i>Nedostaju određene informacije o kapitalnim ulaganjima.</i>		5
	<i>Procjena održivosti je jasno argumentirana i postoji realan osnov da se poslovni poduhvat razvija u očekivanom smjeru.</i>	<i>Procjena održivost sadrži značajne rizike i postoji sumnja da bi poslovni poduhvat mogao opstati.</i>		5
	<i>Sredstva dostupna putem programa podrške mogu značajno uticati na uspjeh poslovnog plana.</i>	<i>Sredstva dostupna putem programa podrške nisu dostatna za uspjeh poslovnog plana.</i>		5
Ostalo	<i>Poslovni poduhvat uvažava aktuelnu situaciju uzrokovano COVID-19 pandemijom i predstavlja svojevrstan odgovor na krizu.</i>	<i>Poslovni poduhvat ne predstavlja poseban odgovor na novonastalu situaciju prouzrokovano pandemijom ali uvažava socio-ekonomski parametri.</i>		5
	<i>Poslovni poduhvat ima predispozicije da utiče na dalji razvoj inkluzivnog preduzetništva u lokalnoj zajednici, promocijom novih proizvoda/usluga.</i>	<i>Ograničen je potencijalni uticaj poslovnog poduhvata na promociju inkluzivnog preduzetništva u zajednici.</i>		5
Ukupno				100

Treći i posljednji korak u odabiru poslovnih ideja za podršku čini prezentacija poslovnog plana pred članovima Komisije za procjenu, odnosno po potrebi i drugih potencijalnih finansijsera. Nakon procjene poslovnih planova, Komisija će pozvati one kandidate koji su zadovoljili uslove definisane pravilnikom. Kao i u prethodnom slučaju odabira kandidata za „drugu fazu“, odnosno



Finansira Evropska unija

sudjelovanje u programu „Pokreni svoj posao“, partnerstvo treba da jasno naglasi minimalan iznos potrebnih bodova za prelazak u narednu fazu (u ovom slučaju se odnosi na prezentaciju poslovnog plana). Na primjer, partnerstvo može donijeti odluku da samo oni koji su osvojili 70% od maksimalnog broja bodova i više, mogu prezentirati plan. Ovaj posljednji korak je prilika za kandidate da pokažu svoje komunikacijske vještine koje su iznimno važne za svakog samostalnog preduzetnika. Takođe, to je prilika da se provjeri nivo motivisanosti kandidata kao i da se postave dodatna pitanja u cilju pojašnjenja poslovne ideje.

Kriteriji za vrednovanje prezentacije poslovnog plana

Kriteriji	5 bodova	3 boda	Ocjena	Max
Prezentacija poslovnog plana	Poslovni plan je jasno prezentiran uz naglašavanje ključnih aspekata poslovanja i održivosti.	Prezentacija poslovnog plana nije sažeta, jezgrovita ali daje osnove ideje o namjerama kandidata.		5
	Kandidat je uvjerljiv tokom svoje prezentacije i siguran u uspjeh poslovne ideje.	Kandidat sumnja u sprovodivost plana a prezentacija je neuvjerljiva.		5
	Kandidat pokazuje visoku motivisanost da uspije u svom poslovnom poduhvatu i spremno odgovara na dodatna pitanja.	Kandidat je u određenoj mjeri motiviran, uz dozu suzdržanosti.		5
	Kandidat je uvjerljiv u tvrdnji da finansijska i savjetodavna podrška u okviru projekta mogu u značajnoj mjeri doprinijeti uspješnosti prezentirane poslovne ideje.	Kandidat izražava rezervu u pogledu pružene podrške.		5
Ukupno				20



Finansira Evropska unija

9. Pritužbe

Nakon izvršene selekcije svaki pojedinačni kandidat biće pismeno obaviješten o rezultatima ocjenjivanja.

Autori poslovnih ideja, odnosno poslovnih planova imaju pravo pritužbi na odluke koje donosi Komisija za odabir. Rok za podnošenje pritužbi je sedam dana od dana objavljivanja rezultata kandidatima. Kandidati trebaju podnijeti pismenu pritužbu članovima Komisije ukoliko smatraju da je njihova poslovna idea, odnosno poslovni plan neadekvatno ocijenjen. Komisija je dužna dostaviti povratnu informaciju kandidatu najkasnije deset dana od prijema pritužbe. Sadržaj odgovora na pritužbu podrazumijeva zajednički osvrt članova Komisije na predmetnu poslovnu ideju, odnosno poslovni plan. Komisija može odlučiti da sa kandidatima podjeli zbirni pregled ocjena prema usvojenim kriterijima kako bi ukazali na prostore za poboljšanja. Ukoliko se ispostavi da je kandidat svojom pritužbom doveo do prepoznavanja propusta Komisije tokom ocjenjivanja (previd određenog sadržaja ili neargumentovano loše ocjenjivanje), Komisija je dužna ponovno procijeniti kvalitetu poslovne ideje, odnosno poslovnog plana.

10. Vremenski tok

Program podrške razvoju biznisa biće realiziran prema sljedećoj dinamici.

Aktivnost	Mjesec																	
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
Objava javnog poziva za podršku poslovnim idejama																		
Promocija javnog poziva putem društvenih mreža i lokalnih medija																		
Prijem aplikacija za podršku razvoju poslovnih planova (1 grupa)																		
Procjena pristiglih prijava																		
Vrijeme rezervisano za potencijalne pritužbe																		
Obuka „Pokreni svoj posao“ (u 5 grupa)						X	X		X	X	X							
Procjena poslovnih planova (u 5 grupa)							X	X		X	X	X						



Finansira Evropska unija

11. Način promocije poziva

Promocija javnog poziva za prijavu poslovnih ideja biće osigurana putem isticanja poziva na lokalnim oglašnim tablama i u prostorijama službe za zapošljavanje. Dodatno, poziv će objaviti lokalne TV i Radio stanice. Pored toga partnerstvo će objaviti poziv putem društvenih mreža (Facebook, Instagram, LinkedIn i druge) te putem internet portala.

12. Način prijavljivanja

Kandidati koji se opredijele da apliciraju za učestvovanje u programu podrške će imati na raspolaganju posebno dizajniran obrazac putem Google forms platforme. Obrazac za prijavu, koji je sastavni dio pravilnika, omogućava unos ličnih podataka, zaštićenih Zakonom o zaštiti ličnih



Finansira Evropska unija

podataka BIH, te prikaz osnove poslovne ideje. Kandidati su dužni aplicirati za učestvovanje u programu podrške isključivo putem predviđenog obrasca. Obrazac se treba popuniti u cijelosti do roka naznačenog u pozivu, kako bi se omogućila potpuna procjena od strane imenovane Komisije.

13. Promocija odabralih kandidata

Svi članovi partnerstva se obavezuju na učestvovanje u promociji podržanih biznisa, u skladu sa mogućnostima i svojom specifičnom ulogom u projektu. Nakon prva tri mjeseca od datuma registracije novih preduzeća, partnerstvo će organizirati javnu promociju podržanih biznisa u cilju jačanja inkluzivnog preduzetništva u zajednici i motivacije drugih zainteresiranih kandidata da koriste prednosti ovog i sličnih projekata. Promocija će imati za cilj i podsticaj razvoju lokalnih politika podrške razvoju preduzetništva i unapređenju uslova poslovanja.

14. Rad sa odabranim nosiocima poslovnih ideja

Partnerstvo, koje čine predstavnici Gradske razvojne agencije Banja Luka, Grada Banja Luka, Inovacionog centra Banja Luka, Zavoda za zapošljavanje RS – Filijala Banja Luka, Elektrotehničkog fakulteta Banja Luka, firme „Blok projekt“ d.o.o., „Ad Lab“ s.p., „Media Lab“d.o.o., Telegroup d.o.o., „Bit Alijansa“, Klub poslovnih žena Republike Srpske“ u okviru programa podrške stavlja na raspolaganje znanje i iskustvo stečeno na sličnim poslovima kako bi se unaprijedio razvoj inkluzivnog preduzetništva na lokalnom nivou. Svi kandidati koji se uspješno plasiraju za sudjelovanje u programu „Pokreni svoj posao“, dobiće jedinstven set informacija od strane obučenih predavača po metodologiji SIYB, Međunarodne organizacije rada, koji će im omogućiti razvoj poslovne ideje i kompletiranje poslovnog plana. Partnerstvo će najbolje plasiranim kandidatima, putem finansijske i savjetodavne podrške, omogućiti uslove za registraciju biznisa i razvoj u skladu sa odobrenom poslovnom idejom. Svi učesnici u programu podrške će imati osiguranu pomoć koja će im biti neophodna u prvim mjesecima poslovanja.

15. Dugoročna uključenost članova partnerstva u razvoj podržanih biznisa

Svi članovi partnerstva će biti uključeni u proces odabira najboljih poslovnih ideja, kao i u naknadnu podršku razvoju novoregistrovanih biznisa. Članovi partnerstva će svojim znanjem i iskustvom doprinijeti promociji inkluzivnog preduzetništva na lokalnom nivou i kontinuirano se zalagati za unapređenje podsticajnog okruženja za razvoj preduzetništva. Procjenom uticaja



Finansira Evropska unija

novoregistrovanih biznisa na razvoj preduzetništva, članovi partnerstva će sagledati prostor za poboljšanje i shodno preporukama, kreirati nove zajedničke intervencije u zajednici.

16. Ključne osobe za provođenje procesa podrške

Za realizaciju programa podrške osnivanju novih preduzeća na osnovu prezentiranih poslovnih ideja i planova, biće zadužena Gradska razvojna agencija Banja Luka. Partner je dužan o cijelokupnom procesu redovno informisati ostale članove partnerstva i uključivati ih u aktivnosti kako je dogovorenno.

Ovaj pravilnik je podržan od svih članova partnerstva, što se dokazuje potpisom predstavnika.

1. GRAD BANJA LUKA



Broj: 12-6-2959/20
Datum: 03.09.2020.

2. GRADSKA RAZVOJNA AGENCIJA BANJA LUKA



3. ZAVOD ZA ZAPOŠLJAVANJE REPUBLIKE SRPSKE FILIJALA BANJA LUKA





Finansira Evropska unija

4. INOVACIONI CENTAR BANJA LUKA



5. KLUB POSLOVNIH ŽENA REPUBLIKE SRPSKE



6. ELEKTROTEHNIČKI FAKULTET

UNIVERZITETA U BANJOJ LUCI



7. BIT ALIJANSА



8. TELEGROUP D.O.O.



9. BLOK PROJEKT D.O.O.



10. AD LAB S.P.



Broj: 513/20

U Banjaluci, dana 13.08.2020.

